

Fiche métier : Concepteur vendeur

Concepteur agenceur ou Cuisiniste ou Kitchener ou Concepteur commercial

LE MÉTIER DE CONCEPTEUR VENDEUR EST UN MÉTIER TRÈS COMPLET AVEC DE RÉELLES PERSPECTIVES D'ÉVOLUTION DANS UN SECTEUR PORTEUR.

AFIN DE VOUS EN DIRE PLUS, VOUS TROUVEREZ CI-DESSOUS LES INFORMATIONS CLÉS CONCERNANT LE POSTE.

LES MISSIONS:

La mission principale d'un concepteur vendeur est de participer au développement du chiffre d'affaires de l'enseigne, du showroom dans le respect de la politique commerciale.

Pour répondre à cet objectif, il devra vendre un projet, principalement, de cuisine, meuble, salle de bain, dressing, ... à des clients principalement des particuliers, des architectes ou encore des promoteurs immobiliers.

Pour cela, il est en charge de :

- L'accueil client,
- La présentation de l'enseigne et les produits proposés,
- La découverte du projet : comprendre son mode de vie, identifier les attentes clients, ses contraintes, son budget, ... Il conseille ses clients sur l'électroménager, les matières, les coloris, les tendances, ...
- La conception du projet sur un logiciel 3D ainsi que la création du devis correspondant,
- L'argumentation et la vente du projet,
- Le passage et le suivi des commandes auprès des fournisseurs,

Tout au long du projet, il est l'interlocuteur unique de ses clients et les tient informé de l'avancée et règle les éventuels litiges au fur et à mesure.

Certaines enseignes, demande également au concepteur vendeur de :

- Effectuer les métrés au domicile de votre client,
- Faire le lien avec les poseurs,
- Suivre le chantier,
- Réaliser la réception de chantier,
- Gérer le SAV



**VOUS ÊTES EN
RECONVERSION ET CE
POSTE VOUS
INTÉRESSE ?**

Le poste de concepteur vendeur est également ouvert à des profils venant de tout univers.

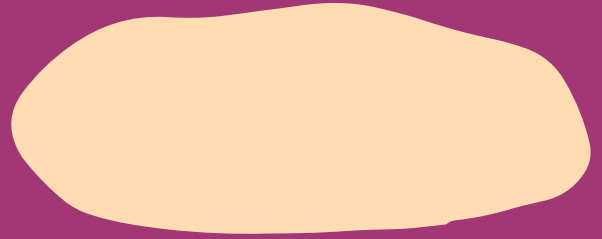
En fonction de votre poste, de vos passions, certaines compétences sont transférables comme par exemple la vente, le relationnel client.

Un candidat issu de la restauration retrouvera le relationnel client, un vendeur automobile pourra également s'y retrouver avec ses qualités relationnelles, d'écoute, de rigueur, et d'atteinte des objectifs.

Sachez qu'à l'intégration, les enseignes proposent une formation terrain ou bien une formation au sein de leur propre école en interne afin de compléter vos connaissances et compétences et vous formez également à la marque et aux produits.

Au quotidien, le concepteur vendeur travaille dans l'optique de satisfaire ses clients afin de les fidéliser. Il devra rendre des comptes réguliers à sa direction concernant ses résultats.

Le concepteur vendeur intervient dans différents environnements tel que les enseignes de cuisine, magasins de bricolage, agence de décoration et également en tant qu'indépendant.



LE PROFIL :

La mission principale d'un concepteur vendeur est de participer au développement du chiffre d'affaires de l'enseigne, du showroom dans le respect de la politique commerciale. Pour répondre à cet objectif, il devra vendre un projet, principalement, de cuisine, meuble, salle de bain, dressing, ... à des clients principalement des particuliers, des architectes ou encore des promoteurs immobiliers. Pour cela, il est en charge de : - L'accueil client, - La présentation de l'enseigne et les produits proposés, - La découverte du projet : comprendre son mode de vie, identifier les attentes clients, ses contraintes, son budget, Il conseille ses clients sur l'électroménager, les matières, les coloris, les tendances, ... - La conception du projet sur un logiciel 3D ainsi que la création du devis correspondant, - L'argumentation et la vente du projet, - Le passage et le suivi des commandes auprès des fournisseurs, Tout au long du projet, il est l'interlocuteur unique de ses clients et les tient informé de l'avancée et règle les éventuels litiges au fur et à mesure. Certaines enseignes, demande également au concepteur vendeur de : - Effectuer les métrés au domicile de votre client, - Faire le lien avec les poseurs, - Suivre le chantier, - Réaliser la réception de chantier, - Gérer le SAV Au quotidien, le concepteur vendeur travaille dans l'optique de satisfaire ses clients afin de les fidéliser. Il devra rendre des comptes réguliers à sa direction concernant ses résultats. Le concepteur vendeur intervient dans différents environnements tel que les enseignes de cuisine, magasins de bricolage, agence de décoration et également en tant qu'indépendant.

REMUNERATION :

Le salaire moyen se situe entre 2200 € et 2500 €.

Pour un profil débutant sur le métier, le salaire peut démarrer à 1700 € 2000 €.

Un profil sénior pourra gagner facilement plus de 3000 €.

Pour atteindre une rémunération attractive, le concepteur vendeur devra atteindre les objectifs fixés par son employeur.

Le salaire souvent non plafonné est composé d'un fixe et d'un variable dont la commission diffère selon les enseignes et les magasins.

PERSPECTIVES D'ÉVOLUTION

Après une certaine expérience et de bons résultats, le concepteur vendeur pourra également évoluer vers des postes de manager des ventes, formateurs, directeur de magasin ou même ouvrir son propre magasin.

